

Wir suchen:

Werksstudent Vertrieb (m/w/d) | Standort: Oldenburg

Du beschäftigst dich gerne mit neuen 3D- / AR- / VR- Technologien und hast Spaß daran potentielle Kunden für diese zu begeistern. Du bist ein offener und kommunikativer Mensch und möchtest neben deinem Studium als Werksstudent(in) erste Einblicke in innovative Technologien erhalten und deine Vertriebskills ausbauen? Du suchst einen Minijob mit ca. 10 Std. / Woche? Dann bist du bei uns richtig!

Die CRUVIDU GmbH ist ein im Jahr 2017 gegründetes Tourismus StartUp. Unter der Marke „digitaler-zwilling-360.de“ bieten wir seit 2021 als weiteres Standbein die Erstellung von virtuellen 3D-Rundgängen auf Basis der Matterport Technologie an und können so aktiv am neuen Metaverse mitbauen. Hochauflösende 360° Fotos kombiniert mit LIDAR erfassten 3D-Tiefendaten ergeben 3D-Rundgänge, die vielfältige Anwendungsszenarien in den Bereichen Marketing, eCommerce, Mitarbeiterschulungen, Dokumentation, uvm. von Firmen verschiedenster Branchen ermöglichen. Dabei geschieht dies alles nicht nur am Rechner sondern auch in Virtual Reality-Headsets oder als Augmented Reality live vor Ort auf Smartphones.

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Das gibt es für dich zu tun:

Als Werkstudent (m/w/d) Vertrieb betreust du die Neukundenakquise mit einem ersten Informationsgespräch und der Angebotserstellung und unterstützt beim erfolgreichen Vertragsabschluss sowie abschließenden Feedback-Gesprächen. Dazu

- selektierst du Leads in erfolgsversprechenden Branchen
- kontaktierst du Leads telefonisch oder per E-Mail zu ihren aktuellen Bedarfen und informierst generell über unsere 3D-Rundgänge
- erkennst du, welche unserer Lösungen den potentiellen Kunden am besten unterstützt, und führst die Angebotserstellung durch
- reflektierst du den Vertriebsprozess und dessen Ausgang und bringst aktiv Verbesserungsvorschläge ein
- trittst mit bestehenden Kunden in Kontakt und prüfst, ob weiteres Potenzial für aufbauende Lösungen besteht

Das bringst du mit:

Optimalerweise

- hast du Spaß am Austausch mit Menschen und Fähigkeit andere für dich und dein Anliegen zu begeistern
- bringst eine hohe Zuverlässigkeit und strukturierte Abreisweise mit
- zeigst du Eigeninitiative mit Sinn für kreative Lösungen
- versuchst du regelmäßig bei Vertriebs- und Marketingthemen auf dem neusten Stand zu bleiben
- bist du aktuell als Student(in) immatrikuliert und bist langfristig verfügbar

Das erwartet Dich:

- Gelebte Unterstützungs-Kultur und offenes Feedback
- Homeoffice-Arbeit
- Minijob auf 450€ Basis
- Arbeitszeit von ca. 10 Std. / Woche

Wie geht es weiter:

1. Wenn deine Bewerbung vollständig bei uns eingegangen ist, schaut sich unserer Gründer Matthias diese ausführlich an.
2. Weiter geht es mit einem Video-Call, bei dem ihr (Matthias und du) Gelegenheit für ein erstes Kennenlernen findet...
3. Der letzte Schritt ist ein Probetag, an dem du an echten Aufgaben mitarbeiten und auch die Erstellung von 3D-Rundgängen miterleben wirst. Und wenn alles für alle passt, ...
4. ...heißen wir dich schnellstmöglich herzlich willkommen.

Erfahrungsgemäß dauert dieser Prozess zwischen ein und zwei Wochen. Und er ist wichtig, damit sowohl du als auch wir uns sicher sein können, dass wir richtig gut miteinander arbeiten werden.

Unser Jobangebot Werkstudent Vertrieb (m/w/d) klingt vielversprechend? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung per Email an mm@cruvidu.de . Hast du Fragen, dann melde dich gerne unter 0441 18164762.

Kontakt:

Dr.-Ing. Matthias Mertens, CRUVIDU GmbH

Marie-Curie-Str. 1

26129 Oldenburg

Tel.: 0441 18164762

mm@cruvidu.de

www.digitaler-zwilling-360.de

